



## I. INFORMACIÓN GENERAL

<b>CURSO</b>	:	Derecho del Comercio Internacional
<b>CÓDIGO</b>	:	DE35
<b>CICLO</b>	:	201502
<b>CUERPO ACADÉMICO</b>	:	<b>Stucchi López Raygada, Pierino Bruno</b>
<b>CRÉDITOS</b>	:	3
<b>SEMANAS</b>	:	16
<b>HORAS</b>	:	3 H (Teoría) Semanal
<b>ÁREA O CARRERA</b>	:	Derecho

## II. MISIÓN Y VISIÓN DE LA UPC

Misión: Formar líderes íntegros e innovadores con visión global para que transformen el Perú.

Visión: Ser líder en la educación superior por su excelencia académica y su capacidad de innovación.

## III. INTRODUCCIÓN

El curso Derecho del Comercio Internacional, específico de la Carrera, del décimo ciclo, es de carácter teórico; busca desarrollar la competencia general: Manejo de Información, de manera que el estudiante busca y selecciona información eficiente y efectiva; y, la competencia específica: Perspectiva Local y Global, mediante la cual el estudiante es conciente de la realidad nacional e internacional y de su repercusión en el entorno laboral y social en el que se desenvuelve.

Asimismo, está diseñado para conocer el régimen jurídico de la Organización Mundial del Comercio (OMC).

## IV. LOGRO (S) DEL CURSO

Al final del curso, el estudiante conoce los antecedentes de los acuerdos de comercio internacional y el nacimiento del sistema multilateral de comercio, así como los orígenes de la Organización Mundial del Comercio (OMC), de manera que aplica la normas vigentes a las disputas comerciales.

## V. UNIDADES DE APRENDIZAJE

### UNIDAD N°: 1 MARCO INSTITUCIONAL DE LA ORGANIZACIÓN MUNDIAL DEL COMERCIO

#### LOGRO

El alumno identifica qué es la Organización Mundial del Comercio (OMC) y su antecesor, el Acuerdo General sobre Aranceles Aduaneros y Comercio (GATT) de 1947, así como los antecedentes de ambos. Individualiza cuáles son las fuentes de la OMC, membresía, objetivos, estructura institucional y proceso de toma de decisiones al interior de dicho organismo.

#### TEMARIO

- Argumentos a favor de un Comercio Abierto

- Acuerdo General sobre Aranceles Aduaneros y Comercio (GATT) de 1947
- Organización Mundial del Comercio: negociaciones previas, Acuerdo de Marrakech, acuerdos multilaterales y plurilaterales; objetivos y funciones

**HORA(S) / SEMANA(S)**

1 y 2

**UNIDAD N°: 2 SOLUCIÓN DE DIFERENCIAS EN LA OMC**

**LOGRO**

El alumno conoce el funcionamiento del sistema de solución de diferencias al interior de la OMC. Comprende la forma a través de la cual un País Miembro puede iniciar una disputa al interior de dicho organismo, así como la evolución de dicho sistema, desde el GATT 1947 hasta la actualidad.

**TEMARIO**

- Los orígenes del Sistema de Solución de Diferencias
- Solución de Diferencias bajo el GATT 1947
- La práctica de 1952 hasta la Ronda de Tokio de 1979
- La práctica pre-Ronda Uruguay
- La Ronda Uruguay y la Declaración Ministerial de 1986
- Los Resultados de la Ronda Uruguay: la OMC y el Entendimiento de Solución de Diferencias
- Características del Sistema de Solución de Diferencias
- Objeto y propósito, acceso, etapas, reglas de interpretación y carga de la prueba; confidencialidad y reglas de conducta; métodos alternativos: mediación y arbitraje; reglas especiales y asistencia a países en desarrollo

**HORA(S) / SEMANA(S)**

3

**UNIDAD N°: 3 PRINCIPIOS FUNDAMENTALES DE NO DISCRIMINACIÓN**

**LOGRO**

El alumno identifica los principios fundamentales de no-discriminación de la OMC. Conoce las principales excepciones a los principios de nación más favorecida y trato nacional. Puede individualizar los impactos de dichos compromisos en la vida real de los negocios en el Perú.

**TEMARIO**

- Marco General: Cláusula de Nación más Favorecida y Principio de Trato Nacional en los principales Acuerdos de la OMC: GATT, GATS y ADPIC
- Cláusula de Nación más Favorecida: Artículo I: 1 GATT; excepciones; desarrollo a nivel del GATS y ADPIC
- Principio de Trato Nacional: Artículo III del GATT; desarrollo a nivel del GATS y ADPIC

**HORA(S) / SEMANA(S)**

4

**UNIDAD N°: 4 ACCESO A MERCADOS**

**LOGRO**

El alumno identifica las diferencias entre barreras arancelarias y no arancelarias. Individualiza qué es un arancel y su

relevancia en el comercio internacional. Analiza cuáles son las principales barreras no arancelarias, de acuerdo a la normativa OMC.

**TEMARIO**

- Acceso a Mercados: Tipos de barreras al comercio de bienes: aranceles y barreras no arancelarias
- Aranceles: Definición; tipos de derechos; aranceles consolidados; demás derechos y cargas; listas de concesiones; imposición de derechos arancelarios (determinación de la clasificación del bien, valor en aduana y origen)
- Barreras no arancelarias: restricciones cuantitativas; otras barreras no arancelarias

**HORA(S) / SEMANA(S)**

5

**UNIDAD N°: 5 COMERCIO DESLEAL Y SALVAGUARDIAS**

**LOGRO**

El alumno identifica los principios fundamentales de los derechos antidumping. Conoce cómo se regula a nivel internacional y en la legislación del Perú. Evalúa analíticamente estrategias para solicitar medidas antidumping, salvaguardias o compensatorias en el mercado local y evitar la aplicación de dichas medidas en un mercado de exportación o en el local. Distingue las diferencias entre una medida antidumping, salvaguardia y derechos compensatorios.

**TEMARIO**

- Definición de dumping
- Valor normal
- Precio de exportación
- Determinación de Daño
- Rama de la industria nacional
- Procedimiento antidumping
- Subvenciones
- Salvaguardias

**HORA(S) / SEMANA(S)**

6

**UNIDAD N°: 6 ACUERDOS SOBRE OBSTÁCULOS TÉCNICOS AL COMERCIO (OTC) Y SOBRE MEDIDAS SANITARIAS Y FITOSANITARIAS (MSF)**

**LOGRO**

El alumno conoce las principales disposiciones de los Acuerdos OTC y MSF. Evalúa cómo actuar en caso que sus exportaciones sean discriminadas ilegalmente en diversos supuestos regulados por ambos instrumentos.

**TEMARIO**

- Acuerdo sobre Obstáculos Técnicos al Comercio
- Ámbito de aplicación
- Definición de normas y reglamentos técnicos
- Rol de las normas
- Definición de procedimientos de evaluación de la conformidad

- Equivalencia y reconocimiento mutuo en el Acuerdo OTC
- Acuerdo sobre Medidas Sanitarias y Fitosanitarias
- Ámbito de aplicación
- Armonización: Normas internacionales emitidas por las "tres hermanas"
- Evaluación de riesgos
- Equivalencia

**HORA(S) / SEMANA(S)**

7

#### **UNIDAD N°: 7 COMERCIO DE SERVICIOS**

##### **LOGRO**

El alumno comprende las distintas modalidades del comercio de servicios. Entiende las principales obligaciones y compromisos específicos al interior del Acuerdo. Visualiza la importancia práctica del comercio de servicios en el mundo de los negocios actual.

##### **TEMARIO**

- Marco normativo general
- Relación entre el GATT y el GATS
- Obligaciones generales incondicionales
- Obligaciones generales condicionales
- Otras disposiciones generales
- Compromisos específicos
- Protocolos

**HORA(S) / SEMANA(S)**

9

#### **UNIDAD N°: 8 INVERSIONES, COMPETENCIA, CONTRATACIÓN PÚBLICA, PROCEDIMIENTOS SIMPLIFICADOS**

##### **LOGRO**

El alumno conoce el alcance de los temas planteados, sobre la base de diversos acuerdos alcanzados en conferencias ministeriales, así como a la luz del texto de dispositivos relevantes de la OMC.

##### **TEMARIO**

- Acuerdo sobre las medidas en materia de inversiones relacionadas con el comercio
- Acuerdo General sobre el Comercio de Servicios: inversiones extranjeras en los servicios
- Acuerdo sobre Contratación Pública
- Facilitación del Comercio

**HORA(S) / SEMANA(S)**

10

#### **UNIDAD N°: 9 PROPIEDAD INTELECTUAL**

##### **LOGRO**

El alumno identifica en qué consiste el derecho de autor y el alcance de la protección del mismo. Identifica también cuáles son los principales elementos constitutivos de la propiedad industrial, en particular, las patentes, marcas, indicaciones geográficas, dibujos y modelos industriales, entre otros.

**TEMARIO**

- Marco normativo general: Acuerdo sobre los Aspectos de los Derechos de Propiedad Intelectual relacionados con el Comercio (ADPIC); principios básicos
- Ámbito de Aplicación: Derechos de autor y derechos conexos; marcas de fábrica o de comercio; indicaciones geográficas; dibujos y modelos industriales; patentes; esquemas de trazado (topografías) de los circuitos integrados; protección de la información no divulgada; control de las prácticas anticompetitivas en las licencias contractuales

**HORA(S) / SEMANA(S)**

11

**UNIDAD N°: 10 EXCEPCIONES AL PRINCIPIO DE LIBERALIZACIÓN COMERCIAL**

**LOGRO**

El alumno evalúa la potestad de los Estados para regular en materia de salud, seguridad pública, protección de medio ambiente y seguridad nacional. Individualiza las principales excepciones a las reglas generales previstas en el GATT 1994, en particular, aquellas contenidas en los artículos XX y XXIV de dicho acuerdo.

**TEMARIO**

- Principales excepciones al principio de liberalización comercial
- Excepciones Generales
- Excepciones relativas a la integración regional
- Excepciones relacionadas con el desarrollo económico

**HORA(S) / SEMANA(S)**

12 y 13

**UNIDAD N°: 11 RELACIÓN ENTRE EL COMERCIO Y DIVERSOS TEMAS DE ACTUALIDAD**

**LOGRO**

El alumno comprende las disposiciones especiales de la OMC relacionadas con países en desarrollo, así como las repercusiones del comercio en diversos temas de política social.

**TEMARIO**

- Países en Desarrollo
- Medio ambiente
- Normas de Trabajo
- Derechos Humanos

**HORA(S) / SEMANA(S)**

13 a 15

**VI. METODOLOGÍA**

Por su naturaleza, el curso requiere la participación activa y permanente de los alumnos. El curso se desarrollará resolviendo casos.

## VII. EVALUACIÓN

### FÓRMULA

15% (EB1) + 15% (EA1) + 20% (PA1) + 50% (CC1)

TIPO DE NOTA	PESO %
EB - EVALUACIÓN FINAL	15
EA - EVALUACIÓN PARCIAL	15
PA - PARTICIPACIÓN	20
CC - PROMEDIO DE CONTROLES	50

## VIII. CRONOGRAMA

TIPO DE PRUEBA	DESCRIPCIÓN NOTA	NÚM. DE PRUEBA	FECHA	OBSERVACIÓN	RECUPERABLE
EB	EVALUACIÓN FINAL	1	Semana 16	Escrito	SÍ
EA	EVALUACIÓN PARCIAL	1	Semana 8	Escrito	SÍ
PA	PARTICIPACIÓN	1	Todas las clases	Ninguna	NO
CC	PROMEDIO DE CONTROLES	1	Por definir	Se indicará en clase	NO

## IX. BIBLIOGRAFÍA DEL CURSO

### BÁSICA

BOSSCHE, Peter van den (2008) The law and policy of the World Trade Organization : text, cases, and materials. Cambridge : New York : Cambridge University Press.

(343.087 BOSS 2008)

JACKSON, John (2000) The world trading system : law and policy of international economic relations. Cambridge, MA : MIT Press.

(343.087 JACK/W)

TREBILCOCK, M. J. (2011) Understanding trade law. Cheltenham, UK ; Northampton, MA : Edward Elgar.

(343.087 TREB)

WORLD TRADE ORGANIZATION (2013) The WTO Multilateral Trade Agreements. [Lima] : World Trade Organization.

(382 WTO)

### RECOMENDADA

(No necesariamente disponible en el Centro de Información)

BOSSCHE, Peter van den (2008) The law and policy of the World Trade Organization : text, cases, and materials. Cambridge : New York : Cambridge University Press.

(343.087 BOSS 2008)

TREBILCOCK, M. J. (2011) Understanding trade law. Cheltenham, UK ; Northampton, MA : Edward Elgar.

(343.087 TREB)